

INVESTMENT READINESS



Multiverse conecta a grandes emprendedores con grandes inversionistas.
Nuestro proceso de inversión está diseñado para guiarte a través de tu búsqueda de inversión, de la manera más simple y efectiva.



PASO 1: IDENTIFICACIÓN

Identificamos empresas que crean valor y negocios que representen oportunidades para nuestra red de inversión.

Queremos conocerte a ti y tu empresa, ya sea por medio de una reunión o llamada*. Identificaremos si calificas para participar dentro nuestro proceso de inversión.

*Un deck de inversión, one-pager detallado, plan de negocios, etc. son bienvenidos.

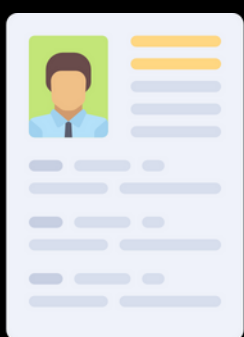


PASO 2: DUE DILIGENCE

Nuestro proceso de due diligence está estructurado para capturar información necesaria que nos permita un diagnóstico más profundo.

Luego de la evaluación inicial, realizamos un diagnóstico más profundo de tu empresa con información más detallada, asimilándose a un Business Plan.

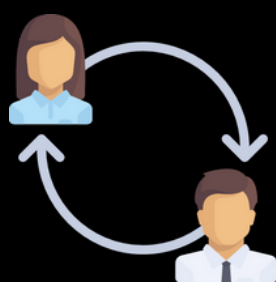
Firmaremos una **Termsheet** que especifica los términos generales de nuestro proceso de búsqueda de inversión.



PASO 3: PERFIL DE INVERSIÓN

Nuestro perfil de inversión está diseñado para cubrir los requerimientos primordiales de nuestra red de inversión.

Luego de revisar tu información, crearemos un perfil de inversión para tu empresa (el cuál deberá de ser actualizado recurrentemente). Este perfil es el primer paso para contactar a un inversionista, y debería contener información esencial sobre tu negocio. Nosotros lo construiremos y tu podrás revisarlo.



PASO 4: PRESENTACIÓN

*Multiverse **no invierte directamente** en empresas.*

Somos una plataforma que conecta a nuestra red de inversionistas con oportunidades de inversión.

Nuestra red de inversión está ansiosa por encontrar las mejores oportunidades. Nuestro rol consiste en conectar y alinear a inversionistas con tu empresa, con el objetivo de crear escenarios de inversión de alta probabilidad.

Para más información:

rg@multiverse.vc